PRÉSENTATION

EADV

Enterprise Argumentative Detail Viewer — pitch produit & argumentaire commercial B2B

Deck argumentaire

EADV — argumentaire complet (démo live)

28 November 2026

MODULE

Questions de cadrage

Qualifiez le prospect avant d’enchaîner — comme sur le terrain

Comment construisez-vous vos pitchs aujourd’hui ?

Comprendre le point de départ — slide vide ou argumentaire réutilisable

Cette question oriente la démo : reconstruction à chaque rendez-vous vs trame commerciale capitalisée.

Guide cadrage EADV — module Questions

Comment construisez-vous vos pitchs aujourd’hui ?

Comprendre le point de départ — slide vide ou argumentaire réutilisable

Cette question oriente la démo : reconstruction à chaque rendez-vous vs trame commerciale capitalisée.

Guide cadrage EADV — module Questions

Où présentez-vous le plus souvent ?

Salon, visio ou rendez-vous client — adapter la mécanique

EADV couvre les trois : écran prospect propre, prompteur sur téléphone, lien ou QR après la rencontre.

McKinsey B2B Pulse 2024 — règle des tiers canaux

Où présentez-vous le plus souvent ?

Salon, visio ou rendez-vous client — adapter la mécanique

EADV couvre les trois : écran prospect propre, prompteur sur téléphone, lien ou QR après la rencontre.

McKinsey B2B Pulse 2024 — règle des tiers canaux

MODULE

Le marché

Le terrain B2B est fragmenté — l’argumentaire doit suivre

LE MARCHÉ · CHIFFRE CLÉ

Canaux d’achat B2B

10

Parcours moyen avant décision

McKinsey — B2B Pulse 2024 (~4 000 décideurs, 13 pays)

LE MARCHÉ · CHIFFRE CLÉ

Canaux d’achat B2B

10

Parcours moyen avant décision

McKinsey — B2B Pulse 2024 (~4 000 décideurs, 13 pays)

LE MARCHÉ · CHIFFRE CLÉ

Changement de fournisseur

54%

Motif : mauvaise expérience digitale

McKinsey — B2B Pulse 2024

LE MARCHÉ · CHIFFRE CLÉ

Changement de fournisseur

54%

Motif : mauvaise expérience digitale

McKinsey — B2B Pulse 2024

Règle des tiers

Présentiel · distant · self-service

- {"label" => "Présentiel", "valeur" => "⅓", "tendance" => "stable"}
- {"label" => "Distant", "valeur" => "⅓", "tendance" => "hausse"}
- {"label" => "Self-service", "valeur" => "⅓", "tendance" => "hausse"}

McKinsey — B2B Pulse 2024

Règle des tiers

Présentiel · distant · self-service

- {"label" => "Présentiel", "valeur" => "⅓", "tendance" => "stable"}
- {"label" => "Distant", "valeur" => "⅓", "tendance" => "hausse"}
- {"label" => "Self-service", "valeur" => "⅓", "tendance" => "hausse"}

McKinsey — B2B Pulse 2024

MODULE

EADV en action

Concevoir une fois — présenter en cartes, bullets ou pitch live

Fiche produit + 7 modules narratifs

Cadrage, marché, solution, modèles, avantages, témoignages, schéma

Chaque argument est une carte sourcée : chiffre clé, fonctionnalité, comparatif, témoignage, démo live iframe ou nœud de schéma cliquable.

Documentation EADV — Conception

Fiche produit + 7 modules narratifs

Cadrage, marché, solution, modèles, avantages, témoignages, schéma

Chaque argument est une carte sourcée : chiffre clé, fonctionnalité, comparatif, témoignage, démo live iframe ou nœud de schéma cliquable.

Documentation EADV — Conception

EADV EN ACTION · DÉMO LIVE

Landing EADV

Ce que voit le prospect avant inscription

Hero régie commerciale, preuve McKinsey, modes de présentation, rapport IA souverain, tarifs.

Page d'accueil publique EADV

Landing EADV

Ce que voit le prospect avant inscription

Hero régie commerciale, preuve McKinsey, modes de présentation, rapport IA souverain, tarifs.

Page d'accueil publique EADV

Mode Cartes — cette présentation

Catalogue d’arguments cliquables

Vous êtes dans l’exemple : cartes par module, détail avec sources et médias.

Présentation publique eadv-exemple

Mode Cartes — cette présentation

Catalogue d’arguments cliquables

Vous êtes dans l’exemple : cartes par module, détail avec sources et médias.

Présentation publique eadv-exemple

Mode Pitch live

Déroulé scénarisé pour l’orateur

Enchaînement slide par slide ; le prompteur reste sur téléphone ou tablette.

Vue pitch — module Solution

Mode Pitch live

Déroulé scénarisé pour l’orateur

Enchaînement slide par slide ; le prompteur reste sur téléphone ou tablette.

Vue pitch — module Solution

EADV EN ACTION · FONCTIONNALITÉ

Prompteur orateur indépendant

Notes visibles sur téléphone — pas sur l’écran prospect

Pendant le pitch : touchez Note pour capturer objections et engagements. À la clôture : rapport IA structuré via Winchflow IA Factory.

EADV — Present / Prompter

Prompteur orateur indépendant

Notes visibles sur téléphone — pas sur l’écran prospect

Pendant le pitch : touchez Note pour capturer objections et engagements. À la clôture : rapport IA structuré via Winchflow IA Factory.

EADV — Present / Prompter

EADV EN ACTION · CHIFFRE CLÉ

Modes de présentation

3

Cartes · Bullets · Pitch live — une seule source de vérité

EADV — Enterprise Argumentative Detail Viewer

EADV EN ACTION · CHIFFRE CLÉ

Modes de présentation

3

Cartes · Bullets · Pitch live — une seule source de vérité

EADV — Enterprise Argumentative Detail Viewer

Propale sans repartir de zéro

L’accélérateur pose les modules d’une proposition commerciale B2B. Plus de deck reconstruit à chaque opportunité.

Du contexte à la décision

Contexte → périmètre → approche → offre → investissement → preuves → risques → prochaines étapes.

Propale sans repartir de zéro

L’accélérateur pose les modules d’une proposition commerciale B2B. Plus de deck reconstruit à chaque opportunité.

Du contexte à la décision

Contexte → périmètre → approche → offre → investissement → preuves → risques → prochaines étapes.

Par métier

Les accélérateurs étendent le même principe : une trame adaptée au type de pitch.

Projet data

Cadrer un projet data avec les mêmes modes live et prompteur.

Par métier

Les accélérateurs étendent le même principe : une trame adaptée au type de pitch.

Projet data

Cadrer un projet data avec les mêmes modes live et prompteur.

MODULE

Formules EADV

Crédits, abonnement ou déploiement souverain

FORMULES EADV · COMPARATIF

Quelle formule pour vous ?

Du test à l’Entreprise on-prem / cloud privé

Page tarifs EADV — winchflow-technologies.com

Gain commercial typique

Après capitalisation de la trame (profil type)

- {"label" => "Temps préparation RDV", "valeur" => "−60%", "tendance" => "baisse"}
- {"label" => "Slides « vides »", "valeur" => "0", "tendance" => "baisse"}
- {"label" => "Compte-rendu post-pitch", "valeur" => "Auto", "tendance" => "hausse"}

Profil type — workflow EADV (non client nommé)

FORMULES EADV · CHIFFRE CLÉ

Démarrer sans abonnement

1 crédit

Concevoir et publier une présentation à l’usage

Billing EADV — plans actifs

MODULE

Vos avantages

Bénéfices par profil — du commercial à la direction

Pour le commercial terrain

• {"titre" => "Argument prêt en 1 clic", "chiffre" => "3 modes", "description" => "Cartes sourcées — fini la chasse à la bonne slide"}

• {"titre" => "Accélérateur propale", "chiffre" => "+1", "description" => "Trame proposition commerciale sans reconstruire le deck"}

• {"titre" => "Prompteur discret", "chiffre" => "PRO", "description" => "Notes sur téléphone, écran client propre"}

• {"titre" => "Notes live → CR", "chiffre" => "IA", "description" => "Objections capturées pendant le pitch"}

Pour la direction commerciale

- {"titre" => "Trame unique déployée", "chiffre" => "1 deck", "description" => "Même récit pour toute l’équipe"}
- {"titre" => "Analytics terrain", "chiffre" => "CRM", "description" => "Cartes ouvertes, sources consultées"}
- {"titre" => "Déploiement souverain", "chiffre" => "RGPD", "description" => "Entreprise on-prem / cloud privé"}

VOS AVANTAGES · FONCTIONNALITÉ

Assistant IA branché sur le produit

Pas un chatbot générique — il écrit dans votre deck

Le drawer Conception connaît la fiche produit et propose des cartes d’arguments cohérentes avec la trame.

EADV — Assistant Conception + IA Factory

Espace Conception (démo)

Éditez modules, cartes et notes prompteur

Compte démo lecture/écriture — connectez-vous pour voir l’atelier d’argumentation.

EnsureDemoCustomer — compte seed local

MODULE

Témoignages

Profils types — retours d’usage (non clients nommés)

Profil type — Directrice commerciale

« « On ne reconstruit plus un PowerPoint par rendez-vous. La trame est publiée une fois ; chacun pitch avec le prompteur et revient avec un compte-rendu IA. » »

Profil type — Ingénieur avant-vente

« « Les cartes démo live ouvrent le produit dans la présentation. Le prospect voit l’outil, pas un screenshot de l’an dernier. » »

Éditeur

Winchflow

Technologies · Paris — eadv.winchflow-technologies.com

Winchflow Technologies — fiche produit EADV

MODULE

Architecture EADV

Cliquez un nœud — slide + iframe du flux EADV

Conception

Créez la fiche produit, activez les modules, rédigez les cartes et les notes prompteur. L’assistant IA propose des arguments dans le drawer — branché sur le produit, pas un chatbot générique.

MODULE

Contexte & enjeux

MODULE

Périmètre & livrables

MODULE

Approche & méthode

MODULE

Offre détaillée

MODULE

Investissement

MODULE

Risques & mitigations

MODULE

Décision & prochaines étapes

Merci

EADV — argumentaire complet (démo live)

EADV

contact@winchflow-technologies.com